Katrin Gugl
Curriculum Vitae

KATRIN GUGL

Speakerin, Trainerin, Business Coach
Retail Expertin für Change Leadership & Sales

Katrin GUGL
RETAIL COMPETENCE

Katrin Gugl
Curriculum Vitae

Zukunftsweisend. Dynamisch. Klar.
Eigenschaften, die auf den Punkt bringen, wofür Katrin Gugl als führende Expertin im Retail Business steht. Die deutsche Speakerin und Trainerin versteht es wie keine andere, in herausfordernden Situationen Führungskräfte, Teams und Mitarbeiter begeisternd zu bewegen.
Zum Umdenken. Zum Neudenken.

Was es dafür braucht?
In erster Linie Begeisterung und Sensibilität. Katrin Gugl liebt und lebt Retail. Sie spricht Zukunftsthemen offen an, bietet klare und strategisch wegweisende „Mindshifts“ und macht Lösungswege mit fundierten Analysen und treffsicheren Erfolgsstorys aus ihrem Business erlebbar.

Dabei profitiert das Auditorium von ihrer jahrzehntelangen Erfahrung im Retail Fashion Business, vor allem aber von ihrer Dynamik und Reflektionsfähigkeit.

Als Speakerin, Trainerin und Coach begeisterte Katrin Gugl seit 2007 bereits über 20.000 Teilnehmer in unterschiedlichsten Wirkungsebenen – vom Verkäufer über Führungskräfte vor Ort bis hin zum Top Management.

Zu ihren langjährigen Kunden gehören renommierte internationale Brands und SMEs. Sie wurde 2019 als einzige Speakerin aus dem Retail Fashion Business für den „Red Fox Award“ im Bereich Vertrieb nominiert und ist Gewinnerin der „besten Keynote 2017/ GSA University“.

Katrin GUGL
www.katringugl.com
Mobil:0171 I 65 72 42 7

Katrin Gugl
Curriculum Vitae

KOMPETENZEN.

- Studiengang Certified Speaker: Auszeichnung beste Keynote der German Speakers Accociation und Steinbeis Hochschule Berlin, Jahrgangs Beste 2017
- Ausbildung Logosynthese
- Zertifizierung HBDI Persönlicheitsprofil für Einzelpersonen
- Zertifizierung HBDI Persönlichkeitsprofil für Teams
- Ausbildung und Zertifizierung zum Business Coach – Marion Badenhop Jahrgangsbeste
- Ausbildung und Zertifizierung zum Business Trainer – Team Connex Jahrgangsbeste
- Ausbildung Transaktionsananlyse
- Ausbilder Eignung/IHK
- Handelsfachwirtin IHK – Jahrgangsbeste
- Ausbildung Bankkauffrau Sparkasse Reutlingen
- Abitur Albert Einstein Gymnasium Reutlingen

BERUFLICHER WERDEGANG.

- 25 Jahre Retail (Handels Erfahrung)
- Store Managerin bei Best of Basic – Oberpaur
- Area Managerin bei Best of Basic Oberpaur
- Assistenz der Geschäftsleitung bei Bestof Basic Oberpaur
- leitende Trainerin WOLFORD Deutschland
- Prüferin IHK Reutlingen/ Fachbereich Einzelhandel
- Beraterin, Coach und Trainerin im Bereich Team und Führungskräfte Entwicklung
- Schwerpunkte: Change Leadership, Sales Training 2021 (hybrides Verkaufen), Customer Relationship

Katrin GUGL
www.katringugl.com
Mobil:0171 I 65 72 42 7

AUSZEICHNUNGEN.

- Top 100 Speakerin 2019 - 2022
- Nominierung für den Red Fox Award – Bereich Sales & Vertrieb 2019
- Jahrgangs Beste der GSA University 2017
- Beste Keynote der GSA University 2017
- Jahrgangsbeste Business Trainer Ausbildung - Institut Team Connex
- Jahrgangsbeste Business Coach Ausbildung - Institut Marion Badenhop

PUBLIKATIONEN.

- Katrin Gugl – (2021) – Textilwirtschaft Ticker 04. März 2021 – jeder Mitarbeiter ist wichtig, gerade jetzt
- Katrin Gugl – (2020) – Buch: Vom Blondy to Billionaire – Anouk Ellen Susan – Geld und Rendite – Seite 179-180
- Katrin Gugl – (2019) – Textilwirtschaft Nr. 46 – Zwischen Instant – Kunde und Achtsamkeit
- Katrin Gugl – (11/ 2019) – HDS Magazin Nr. 11 – die Sehnsucht nach einer echten Begegnung
- Katrin Gugl – (2019) Dolomiten Zeitung – Die Sehnsucht nach einer echten Begegnung
- Katrin Gugl – (2019) SWR Nr. 43 – Es muss menscheln

REFERENZEN.

Calvin Klein, Calida, Codello, Designer Outlet Wolfsburg, Handelsverband Südtirol, Hermès, Hugo Boss, Falke, Ingolstadt Village, Reutlinger General Anzeiger, Kneipp, Kunert, Lindt, Marketing Club Nürnberg, Navyboot, Mc Arthur Glen Parndorf Hamburg – Berlin – Ochtrup – Salzburg, Messe Nürnberg, Olymp, Payone, Paypal, Roeckl Handschuhe& Accessoires, Wertheim Village, Kunert, Wolford, RegioPlan, Rosenthal, Schiesser, Schwarzkopf, TERZO, Tracta, WMF, VMM

DAS SAGEN KUNDEN VON KATRIN GUGL.

„(...) Eine absolut inspirierende Keynote, die unsere Regionalmanager unterschiedlichster Segmente mitgerissen hat und Grundlagen für viele neue Impulse im Hinblick auf das große Thema „Future Retail" gegeben hat. Katrin Gugl ist unglaublich sympathisch und nah am POS – ihr Vortrag war eine absolute Bereicherung für die Gesamte Outlet City Metzingen."
Regine Schöllkopf – Pinnakidis, Director Sales Channel Classik – Holy AG

„[...] Katrin Gugl schafft mit ihrer einnehmenden und empathischen Persönlichkeit eine dynamische und doch entspannte Atmosphäre, in der sich die Kursteilnehmer sichtlich wohlfühlen und von der Dynamik mitgerissen werden. Die vermittelten Leadership-Inhalte sind nicht nur höchst zeitgemäß und informativ, sondern vor allem sehr praxisnah. Frau Gugl verpasst es nicht in die Tiefe zu gehen und auf Details im Führungsalltag einzugehen. Rundum ein gelungenes Training für Führungskräfte!"
Susanne Brillmann, Retail Manager Mc Arthur Glen Group

"(...) Ein prägnanter, hoch informativer Vortrag zum aktuellen und gleichzeitig brisanten Thema im Handel: Digitalisierung und Sales 4.0. Katrin Gugl schafft eine hohe Informationsdichte ohne Verzicht auf Leichtigkeit, Emotion und Humor, stellt komplexe Zusammenhänge des Themas für jeden Zuhörer verständlich da. Das war mehr als Motivation – einfach begeisternd."
Alexandra Zorn, Retail Area Manager, Olymp Retail KG

„(...) Katrin Gugl überzeugt durch Authentizität und charmante Professionalität. Sie beherrscht die entsprechende Klaviatur. Sie brennt für das Thema und weiß das Momentum für erfolgreiche Umsetzung anzuzünden. Wir vom Marketing Club Nürnberg waren und sind begeistert. Weiterhin viel Erfolg!
Peter M. Hackl, Präsident Marketing Club Nürnberg

Katrin GUGL
www.katringugl.com
Mobil:0171 I 65 72 42 7